Steinel France recrute !

Un(e) Technico-Commercial itinérant (H/F)

Paris - Ile de France

Rattaché(e) à la direction France, vos missions principales sur l'ensemble du secteur :

- Assurer la promotion de l'offre produits auprès des installateurs régionaux et nationaux, prescripteurs et distributeurs,
- Identifier et analyser les projets émergents dans le but d'animer le Sell In et le sell Out.

Profil recherché :

- Formation souhaitée BAC+2 technique ou commerciale avec plusieurs années d'expérience professionnelle dans la gestion de projets, de la prescription ou de l'accompagnement technique
- Qualités requises : Autonomie, rigueur, fiabilité, force de persuasion et de proposition, écoute, dynamisme, aisance relationnelle, sens du service, bon sens… et respect des objectifs commerciaux.

Lieu de travail :

- La partie administrative se fera en home office.
- Lieu de résidence : Idéalement au centre du secteur (départements 95 ou 78).

Rejoignez-nous !

Pour voir plus de détails, cliquez sur :
https://fr.indeed.com/emplois?q=Technico%20Commercial%20Steinel&vjk=bb5930c6296fa980

Si vous êtes intéressé, veuillez nous faire parvenir votre CV ici :
amandine.delevallee@steinelfrance.com

Nous sommes impatients de recevoir votre candidature !

#recrutement #emploi #Steinel #Paris #France